



Antoni Lacinai

Avslutsexpert

Inte bara säljare behöver bli trygga i att komma till avslut. Alla hamnar i situationer där vi vill påverka någon att bestämma sig. Antoni föreläser och utbildar inom effektiva möten, kommunikation, motivation och inte minst – hur man genomför professionella och framgångsrika avslut. Många upplever avslut som mer eller mindre obehagligt, vilket leder till en defensiv attityd när man kommer fram till denna viktiga del i sälj-processen. I den här föreläsningen kommer du få tillgång till en konkret väg att på ett tryggt sätt ta dig genom avslutsprocessen. Antoni går bl.a. igenom olika beslutsstilar och hur vi hanterar dem. Om du vill utveckla din förmåga att göra avslut – då har du kommit rätt.

Målet med föreläsningen

- Kunskap om de olika beslutsstilarna
- Bli skicklig i att hantera de olika beslutsstilarna
- Ökad trygghet i avslutsprocessen

Insikt - Coachande frågor

1. Om du skulle inleda med slutet, hur skulle du uttrycka det? T.ex. "Om jag kan bevisa för dig att... kan vi ta mötet då?"

2. Tillhör du de som översäljer? Vilken är din plan för att snabbare få ett åtagande från kunden?

3. Vilken beslutsstil har dina tre viktigaste kunder? Hur ska du bemöta dem?

Kund 1

Kund 2

Kund 3